## МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

## ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ДОНБАССКАЯ АГРАРНАЯ АКАДЕМИЯ»

КАФЕДРА	Экономики	
	УТВЕРЖДАЮ: Первый проректор «17» апреля 2025 г. М.П.	Удалых

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

### по дисциплине

## Интеллектуальный бизнес

И	нтеллектуальный оизнес
	(наименование дисциплины)
Направление подготовки/сп	ециальность 38.04.01 Экономика (код и наименование направления подготовки/специальности)
Направленность (профиль)	Экономика и управление АПК (наименование профиля/специализации подготовки, при наличии)
Квалификация выпускника:	магистр (квалификация выпускника)
Год начала подготовки: 202	25

Макеевка – 2025

Фонд оценочных средств по дисциплине «Интеллектуальный бизнес» является частью ОПОП ВО по направлению подготовки 38.04.01 Экономика, направленность (профиль): Экономика и управление АПК и предназначен для оценивания уровня сформированности компетенций обучающихся.

Разработчик(и)	(подпись)	И.Н. Святенко (ИОФ)
	(подпись)	(ИОФ)
	(подпись)	(МОФ)
Фонд оценочных протокол № 9 от «08» Председатель ПМК	с средств обсужден на засе апреля 2025 года.  ———————————————————————————————————	едании ПМК кафедры экономики,  И.Н. Святенко  (ИОФ)
Фонд оценочны протокол № 9 от «08»	их средств утвержден на рапреля 2025 года.	заседании кафедры экономики
Заведующий кафедро	7-1	В.И. Веретенников

# Раздел 1. ПАСПОРТ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДИСЦИПЛИНЫ «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ БИЗНЕС»

1.1. Основные сведения о дисциплине

Наименование показателей	Укрупненная группа, направление	Характеристика дисциплины				
Наименование показателеи	подготовки, квалификационный	очная форма	заочная форма	очно-заочная форма		
	уровень	обучения	обучения	обучения		
Количество зачетных единиц	Укрупненная группа 38.00.00 - «Экономика и управление» Направление	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				
-2	подготовки: 38.04.01 Экономика	1	ооризовительных отпошении			
	Направленность	Семестр				
Общее количество часов – 72	(профиль): Экономика и	3-й 4-й -				
Оощее количество часов – 72	управление АПК	Лекции				
		12 ч.	-			
	2.4	Занятия семинарского типа				
	Образовательная	12 ч.	8 ч.	-		
	программа высшего образования –	Само	стоятельная	н работа		
	программа	46 ч.	60 ч.	_		
	магистратуры		Контактная работа, всего			
	marita ipar j par	26 ч.	12 ч.	-		
		Вид контроля: зачет				

1.2. Перечень компетенций, формируемых дисциплиной «Интеллектуальный бизнес»

Код	Содержание	Планируемые результаты	обучения			
компетенции	компетенции	Код и наименование	Формируемые знания, умения и			
		индикатора достижения	навыки			
		компетенции				
1	2	3	4			
ОПК-5	Способен	ОПК-5.1. Использует	Знание: современных информационных			
	использовать	при решении	технологий и программных средств для			
	современные	профессиональных	решения профессиональных задач			
	информационные	задач современные	Умение: использовать при решении			
	технологии и	информационные	профессиональных задач современные			
	программные	технологии и	информационные технологии и			
	средства при	программные средства	программные средства			
	решении		Навык: владение продвинутыми			
	профессиональных		современными информационными			
	задач		технологиями и программными			
			средствами для решения			
			профессиональных задач			
ПК-1	Подготовка	ПК-1.2. Способен	Знание: принципов и методов принятия			
	экономических	принимать	организационно-управленческих			
	обоснований для	организационно-	решений, которые могут привести к			
	стратегических и	управленческие	повышению экономической			
	оперативных планов	решения, которые могут	эффективности организации			
	развития	привести к повышению	Умение: принимать организационно-			

организации	экономической	управленческие решения, которые могут				
	эффективности	привести к повышению экономической				
	организации	эффективности организации				
		Навык: владение продвинутыми				
		методами принятия организационно-				
		управленческих решений, которые				
		могут привести к повышению				
		экономической эффективности				
		организации				

1.3. Перечень тем дисциплины

Шифр	Название темы	Кол-во
темы	пазвание темы	часов
T 1.1	Развитие и специфика интеллектуального бизнеса	12
T 1.2	Функциональные группы интеллектуального бизнеса	10
T 1.3	Экономика интеллектуальной собственности	10
T 2.1	Организационное обеспечение управления интеллектуальным бизнесом	10
T 2.2	Оценка интеллектуального потенциала предприятия	10
T 2.3	Системы управления интеллектуальным предприятием	10
T 2.4	Финансирование развития интеллектуального бизнеса	8
	Другие виды контактной работы	2
	Всего	72

## 1.4. Матрица соответствия тем дисциплины и компетенций

Шифр компетенции по ФГОС ВО	Шифр темы								
шифр компетенции по ФГОС БО	T 1.1	T 1.2	T 1.3	T 2.1	T 2.2	T 2.3	T 2.4		
ОПК-5	+	+	+	+	+	+	+		
ПК-1	+	+	+	+	+	+	+		

1.5. Соответствие тем дисциплины и контрольно-измерительных материалов

No			ТЕКУЩИЙ КО	ОНТРОЛЬ	<u> </u>			
темы	Тестовые задания по теоретическому устного опроса материалу		Типовые задания задания для практического контрольной характера работы		Тематика рефератов, докладов, сообщений	Групповое творческое задание		
	Блок	Блок А Блок Б						
	Контроль	знаний	Контроль умений, навыков					
Тема 1.1	+	+	-	+	+	-		
Тема 1.2	+	+	-	+	+	+		
Тема 1.3	+	+	-	+	+	+		
Тема 2.1	+	+	-	+	+	-		
Тема 2.2	+	+	-	+	+	-		
Тема 2.3	+	+	-	+	+	-		
Тема 2.4	+	+	-	+	+	+		

1.6. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Результат обучения Критерись Оценивания компетенции на различных этапах их формирования									
по дисциплине	не зачтено		зачтено						
І этап	Фрагментарные знания	Неполные знания	Сформированные, но	Сформированные и					
Знать	современных	современных	содержащие отдельные	систематические знания					
современные	информационных	информационных	пробелы знания	современных					
информационные	технологий и программных	технологий и	современных	информационных					
технологии и	средств для решения	программных средств	информационных технологий	технологий и					
программные средства	профессиональных задач	для решения	и программных средств для	программных средств для					
для решения	Отсутствие знаний	профессиональных задач	решения профессиональных	решения					
профессиональных задач			задач	профессиональных задач					
(ОПК-5 / ОПК-5.1)									
II этап	Фрагментарное умение	В целом успешное, но	В целом успешное, но	Успешное и					
Уметь	использовать при решении	несистематическое	содержащее отдельные	систематическое умение					
использовать при	профессиональных задач	умение	пробелы умение	использовать при решении					
решении	современные	использовать при	использовать при решении	профессиональных задач					
профессиональных задач	информационные	решении	профессиональных задач	современные					
современные	технологии и программные	профессиональных задач	современные	информационные					
информационные	средства	современные	информационные технологии	технологии и					
технологии и	Отсутствие умений	информационные	и программные средства	программные средства					
программные средства		технологии и							
(ОПК-5 / ОПК-5.1)		программные средства							
III этап	Фрагментарное	В целом успешное, но	В целом успешное, но	Успешное и					
Иметь навыки	применение навыков	несистематическое	сопровождающееся	систематическое					
владения продвинутыми	владения продвинутыми	применение навыков	отдельными ошибками	применение навыков					
современными	современными	владения продвинутыми	применение навыков	владения продвинутыми					
информационными	информационными	современными	владения продвинутыми	современными					
технологиями и	технологиями и	информационными	современными	информационными					
программными	программными средствами	технологиями и	информационными	технологиями и					
средствами для решения	для решения	программными	технологиями и	программными					
профессиональных задач	профессиональных задач	средствами для решения	программными средствами	средствами для решения					
(ОПК-5 / ОПК-5.1)	Отсутствие навыков	профессиональных задач	для решения	профессиональных задач					
			профессиональных задач						
I этап	Фрагментарные знания	Неполные знания	Сформированные, но	Сформированные и					
Знать	принципов и методов	принципов и методов	содержащие отдельные	систематические знания					

принципы и методы	принятия организационно-	принятия	пробелы знания	принципов и методов
принятия	управленческих решений,	организационно-	принципов и методов	принятия организационно-
организационно-	которые могут привести к	управленческих	принятия организационно-	управленческих решений,
управленческих решений,	повышению экономической	решений, которые могут	управленческих решений,	которые могут привести к
которые могут привести к	эффективности	привести к повышению	которые могут привести к	повышению
повышению	организации	экономической	повышению экономической	экономической
экономической	Отсутствие навыков	эффективности	эффективности организации	эффективности
эффективности		организации		организации
организации		_		_
(ПК-1 / ПК-1.2)				
II этап	Фрагментарное умение	В целом успешное, но	В целом успешное, но	Успешное и
Уметь	принимать организационно-	несистематическое	содержащее отдельные	систематическое умение
принимать	управленческие решения,	умение	пробелы умение	принимать
организационно-	которые могут привести к	принимать	принимать организационно-	организационно-
управленческие решения,	повышению экономической	организационно-	управленческие решения,	управленческие решения,
которые могут привести к	эффективности	управленческие решения,	которые могут привести к	которые могут привести к
повышению	организации	которые могут привести	повышению экономической	повышению
экономической	Отсутствие умений	к повышению	эффективности организации	экономической
эффективности		экономической		эффективности
организации		эффективности		организации
(ПК-1 / ПК-1.2)		организации		
III этап	Фрагментарное	В целом успешное, но	В целом успешное, но	Успешное и
Иметь навыки	применение навыков	несистематическое	сопровождающееся	систематическое
владения продвинутыми	- прогнозирование владения	применение навыков	отдельными ошибками	применение навыков
методами принятия	продвинутыми методами	владения продвинутыми	применение навыков	владения продвинутыми
организационно-	принятия организационно-	методами принятия	владения продвинутыми	методами принятия
управленческих решений,	управленческих решений,	организационно-	методами принятия	организационно-
которые могут привести к	которые могут привести к	управленческих	организационно-	управленческих решений,
повышению	повышению экономической	решений, которые могут	управленческих решений,	которые могут привести к
экономической	эффективности	привести к повышению	которые могут привести к	повышению
эффективности	организации	экономической	повышению экономической	экономической
организации	Отсутствие навыков	эффективности	эффективности организации	эффективности
(ПК-1 / ПК-1.2)		организации		организации

## Раздел 2. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА

## Блок А ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ ОБУЧАЮЩИХСЯ

### Фонд тестовых заданий по дисциплине

- 1. Охрана прав на авторство, имя и защиту репутации действует:
- а) в течение жизни автора
- б) в течение жизни автора плюс 30 лет после его смерти
- в) в течение жизни автора плюс 50 лет после его смерти
- г) бессрочно
- 2. Товарный знак может быть уступлен:
- а) по договору юридическому или физическому лицу в отношении всех или части товаров, для которых он зарегистрирован
  - б) по договору юридическому или физическому лицу в отношении всех товаров
  - в) только юридическому лицу в отношении всех товаров
  - г) только физическому лицу в отношении части товаров
  - 3. Патент (свидетельство) удостоверяет:
  - а) только авторство и право на использование
  - б) только авторство
  - в) приоритет, авторство, исключительные права на их использование
  - г) только приоритет и авторство
  - 4. Действие смежных прав (кроме прав на имя, защиту исполнения) продолжается:
  - а) в течение жизни исполнителя или постановщика
  - б) в течение жизни исполнителя или постановщика плюс 50 лет
  - в) бессрочно
  - г) в течение 50 лет после первого исполнения
  - 5. Заявитель имеет право преобразовать заявку на изобретение в заявку на:
  - а) товарный знак
  - б) фирменное наименование
  - в) полезную модель
  - г) промышленный образец
  - 6. Правовая охрана топологий интегральных микросхем распространяется:
  - а) на закодированную информацию
  - б) на саму топологию
  - в) на топологию, способы технологии и закодированную информацию
  - г) на способы технологии ее изготовления
  - 7. Продление срока действия регистрации наименования места происхождения товара:
- а) осуществляется по заявлению обладателя свидетельства, независимо от перемены его географического месторасположения
  - б) осуществляется по заявлению обладателя свидетельства
  - в) не осуществляется
- г) осуществляется по заявлению обладателя свидетельства и при предоставлении заключения компетентного органа, подтверждающего, что обладатель свидетельства находится в том же географическом объекте и производит товар с теми же особыми свойствами

- 8. Объекты для патентования промышленного образца, отвечающие критерию патентоспособности это:
  - а) художественно конструкторское решение изделия, определяющее его внешний вид
  - б) объекты печатной продукции
  - в) объекты архитектуры промышленных сооружений
- г) конструкторское решение изделия, обусловленное исключительно его техническими функциями
  - 9. Что такое элемент носителя? Привести пример.
- а) элемент носителя это ресурс, для предприятия средства производства: станок, здание, др.
- б) элементы носителя это структурные подразделения: цех, участок, корпус, из которых состоит целостный имущественный комплекс без персонала.
- в) элемент носителя то, что выделяется для анализа: основные фонды, оборотные средства, нематериальные активы, персонал.
- $\Gamma$ ) элементы носителя элементарные составляющие, которые дальше не делятся: человек, станок, юридическое лицо как пакет документов.
- д) элементы носителя системы, из которых состоит предприятие: система производства, система сбыта, снабжения, обслуживания, др.
- е) элементы носителя все элементы разных уровней обобщения (ресурсы, системы, подразделения, совокупности  $O\Pi\Phi$ , HMA) во взаимосвязи.
- 10. Какие виды управления потенциалом можно выделить в системе «объект субъект управления»?
  - а) прямое, объективное, субъективное управление на основании прав собственности.
- б) прямое, на основе прав собственности, косвенное согласно законодательству, управление путем формирования внешних условий реализации и развития потенциала целевое или стохастичное.
- в) управление на основе единоначалия, демократического централизма, административных методов.
- г) потенциал это ресурс, и управление дифференцируется по видам ресурсов управление персоналом, финансами, ТТБ (развитием и производством).
- д) можно выделить управление на основе изменения носителя и на основе изменения внешней среды, формирующей условия реализации потенциала объекта.
- е) управление формированием, использованием, развитием компетенций, образующих потенциал предприятия.
  - 11. В чем отличие процессов управления потенциалом и предприятием?
  - а) отличие в методах. Так, административные методы не применимы к потенциалу.
- б) управление потенциалом часть процесса управления предприятием, им присущи разные виды, методы и принципы, предприятием управляют непосредственно, потенциалом через изменение носителя или внешней среды.
- в) отличие в видах управления: для предприятия возможно только прямое управление, а его потенциалом можно управлять еще и косвенно например, через налогообложение, путем формирования влияния (как конкуренты через рынок) или случайным воздействием (например, изобретением новых материалов).
- г) отличие в принципах управления. Так, принцип демократического централизма невозможно применить к нематериальному объекту, каковым является потенциал.
- д) потенциал это ресурсы, а предприятие их совокупность, поэтому никаких различий нет.

- е) управляя предприятием, мы управляем его свойствами, поэтому разницы в процессах управления нет.
  - 12. Кто является субъектом управления предприятием и его потенциалом?
  - а) субъект управления и предприятием, и его потенциалом всегда только его собственник.
- б) субъект прямого управления предприятием и потенциалом его собственник, субъект косвенного управления потенциалом государство, субъект управления влиянием участники рынка, субъект стохастического управления потенциалом любой участник деятельности.
- в) субъект управления предприятием всегда только его собственник, субъект управления его потенциалом совокупность всех участников рынков снабжения и сбыта.
- г) субъект управления предприятием его собственник и государство, субъект управления его потенциалом совокупность всех участников хозяйственной деятельности и государство.
- д) нельзя управлять предприятием, не управляя его потенциалом, поэтому тот, кто является субъектом управления предприятием, является одновременно и субъектом управления его потенциалом.
- е) субъектом управления предприятием является тот, кто имеет такое право, а субъектом управления его потенциалом является тот, кто имеет такую возможность.
- 13. Кто осуществляет прямой процесс управления использованием и развитием потенциала предприятия?
- а) прямой процесс управления использованием и развитием потенциала предприятия выполняется владельцем или его представителями в аппарате управления, и государством, если предприятие государственное.
- б) прямой процесс управления использованием и развитием потенциала предприятия выполняется государством в ходе реализации региональных программ развития.
- в) прямой процесс управления использованием и развитием потенциала выполняется владельцем и конкурентами, заставляющими собственника вкладывать деньги в развитие, чтобы не утратить конкурентные преимущества.
- г) прямой процесс управления использованием и развитием потенциала предприятия выполняется владельцем с участием всех субъектов рынка.
- д) прямой процесс управления использованием потенциала предприятия реализует государство через налоговую и таможенную политику, а его развитием владелец через внедрение новой техники, использование новых технологий и совершенствование ассортимента.
- е) прямой процесс управления использованием и развитием потенциала предприятия реализуется всеми субъектами сферы производства, реализации и использования выпускаемой продукции.
- 14. На каких основаниях реализуется принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес?
- а) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется путем получения им прибыли от эксплуатации предприятия (использования его свойств как потенциала), от передачи имущественного комплекса предприятия в аренду (передача прав на использование его свойств как потенциала), от продажи имущественного комплекса предприятия другому владельцу (передача прав собственности другому владельцу вместе с правом на прямое Интеллектуальный бизнес).
- б) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется на основе права собственности или права распоряжения свойствами относительно всех элементов носителя в ходе управления: потенциалом персонала на основании прав приема, увольнения, распоряжения в рамках трудового законодательства; потенциалом основных фондов на основе права собственности путем эксплуатации, ремонта, модернизации, замены в рамках хозяйственного законодательства; потенциалом финансовых ресурсов путем их распределения на нужды текущей деятельности и развитие в рамках налогового законодательства и регулирования банковской

системы. Аналогично реализуется данный принцип относительно всех систем носителя и их свойств, вплоть до принятия решения о продаже или ликвидации объекта.

- в) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется в ходе контроля и регулирования его основных характеристик, таких как: размер общего потенциала; уровень его использования; структура общего потенциала; направление его развития; размер потенциала убыточности; уровень риска реализации потенциала убыточности и ее вероятность; пропорции распределения расходов между процессами реализации положительного потенциала, его развития, оптимизации структуры, уменьшения риска реализации потенциала убыточности.
- г) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется на основе права распоряжения свойствами принадлежащего ему имущества, права распоряжения персоналом, права использования природных ресурсов (восстанавливаемых и невосстанавливаемых), права использования нематериальных активов, приобретенных или разработанных в рамках действующего предприятия и поставленных на баланс, авторского права, если продукцией предприятия являются нематериальные объекты.
- д) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется путем приказов и распоряжений относительно персонала, выпуском простых или привилегированных акций, облигаций и других ценных бумаг относительно финансов, приобретением, обновлением, сдачей в аренду, продажей движимого и недвижимого имущества, изменением качества, объема, цены, условий послепродажного обслуживания выпускаемой продукции, изменением требований к качеству, комплектации, объему и условий поставок сырья и материалов вплоть до прекращения действия договоров с поставщиками и заключения новых.
- е) принцип права владельца на прямое Интеллектуальный бизнес реализуется путем изменения носителя, на что не имеет права никакой другой субъект управления потенциалом. Владелец может расширять, реконструировать, проводить техническое перевооружение предприятия, меняя его производственный потенциал как в отношении объема производства, так и в отношении ассортимента выпускаемой продукции, его качества, себестоимости, выходных технических характеристик. Владелец может увольнять работников и принимать на работу более квалифицированный персонал, что не имеет права делать даже государство, если оно не является владельцем предприятия. Косвенное Интеллектуальный бизнес со стороны государства реализуется через механизм прямого управления со стороны владельца.
- 15. Экономический потенциал определяется как прибыль, в чем же тогда его отличие от прибыли и зачем вводить новое понятие «потенциал»?
- а) экономический потенциал и прибыль схожие понятия, но прибыль определяется как факт или план, а потенциал отражает ее уровень в базовом, текущем, плановом и прогнозном периоде с учетом возможного развития.
- б) экономический потенциал и прибыль схожие понятия, но прибыль это факт, а потенциал прогноз, необходимый для нужд планирования.
- в) экономический потенциал и прибыль разные понятия. Прибыль однородный показатель, а потенциал имеет структуру уровня реализации, что позволяет разрабатывать мероприятия развития.
- $\Gamma$ ) экономический потенциал и прибыль взаимодополняющие понятия, где прибыль план или факт, а потенциал прогноз, построенный на учете фактических и плановых показателей прибыли.
- д) экономический потенциал целевая функция, значение которой определяется на основе показателя прибыли в базовом, текущем и прогнозном периоде с учетом возможности развития свойства приносить прибыль через совершенствование технико-технологической базы, продукции, расширение рынка сбыта, что важно для перспективного планирования, а прибыль для текущего учета и планирования.
- е) экономический потенциал это ресурсы в стоимостном выражении, получаемые в результате реализации производственного потенциала (как прибыль в деньгах или прибыль как ресурсы по бартеру), поэтому есть смысл учитывать потенциал и прибыль отдельно.

- 16. Как называется специализированный вид деятельности, который связан с проектной, информационной, консультативной поддержкой различных процессов, а также деятельность по независимой экспертной оценке деятельности?
  - а) консалтинг
  - б) процесс консультирования
  - в) менеджмент
  - г) маркетинг
- 17. Как называется совокупность последовательных действий и рекомендаций, направленных на повышение эффективности функционирования организации клиента, при этом консультант отвечает лишь за качество рекомендаций?
  - а) консалтинг
  - б) процесс консультирования
  - в) менеджмент
  - г) маркетинг
- 18. Как называется специалист, который способен влиять на отдельную личность, группу или организацию в целом, но не обладает непосредственной властью над людьми в этой организации?
  - а) руководитель
  - б) менеджер
  - в) консультант по управлению
  - г) маркетолог
  - 19. На что направлена деятельность консультанта по управлению?
  - а) на исследование внешнего рынка
  - б) на производительность труда
  - в) на основные фонды предприятия
  - г) непосредственно на совершенствование организации бизнеса клиента
  - 20. За что несет ответственность консультант по управлению?
  - а) за качество и законченность совета
  - б) за последствия использования совета
  - в) за полученные результаты после изменений
  - г) нет верного ответа
  - 21. Какой капитал является основным для вхождения в сферу консалтинга?
  - а) основной
  - б) интеллектуальный
  - в) оборотный
  - г) финансовый
  - 22. Консультанты по управлению могут легко оставить этот бизнес, поскольку ...
  - а) это тяжелый физический труд
  - б) имеют низкую оплату своего труда
- в) пользуются высоким спросом в организациях, которым необходимы талантливые руководители
  - г) нет верного ответа
  - 23. Какие принципы характерны для управленческого консультирования?
  - а) профессионализм

- б) совещательный характер
- в) независимость
- г) все ответы верны
- 24. Консультанты по вопросам управления какой группы решают конкретные управленческие задачи и оказывают помощь клиенту в следующих достаточно узких областях знаний: экономических, юридических, технических, аудиторских и т.п.?
  - а) специалисты
  - б) универсалы
  - в) профессионалы
  - г) любители
- 25. Консультанты по вопросам управления какой группы готовят и координируют глобальные задания, требующие сочетания знаний и умений?
  - а) специалисты
  - б) универсалы
  - в) профессионалы
  - г) любители
- 26. Для какого консультирования характерны экспертные оценки и заключения по конкретному вопросу?
  - а) маркетингового
  - б) информационного
  - в) экспертного
  - г) процессного
- 27. Для какого консультирования характерна организация процесса поиска альтернативных решений специалистами организации без активного участия в обсуждении со стороны консультанта?
  - а) маркетингового
  - б) обучающего
  - в) экспертного
  - г) процессного
  - 28. Какой консультант предоставляет клиенту готовое решение?
  - а) экспертный
  - б) процессный
  - в) маркетинговый
  - г) информационный
- 29. Какой консультант находит вместе с клиентом решение, которое клиент воспринимает как собственное?
  - а) экспертный
  - б) процессный
  - в) маркетинговый
  - г) информационный
- 30. Для какого консультирования характерно предоставляя клиенту соответствующую теоретическую и практическую информацию в форме лекционных и семинарских занятий, тренингов, имитационных игр, разбора конкретных ситуаций и т.д.?
  - а) маркетингового
  - б) информационного

- в) обучающего
- г) экспертного
- 31. Как называется один из подходов к повышению эффективности деятельности организации, в основе которого лежит передача другим организациям тех функций, которые сама организация выполняет хуже, чем специализированные организации на стороне?
  - а) демпинг
  - б) бартер
  - в) маркетинг
  - г) аутсорсинг
- 32. Как называется услуга по созданию сетей и баз данных, установке программных продуктов, обучению пользователей?
  - а) информационное обслуживание
  - б) управленческое консультирование
  - в) аудит
  - г) рекрутмент
- 33. Как называется услуга по выявлению и анализу проблем управления и определению путей их решения?
  - а) информационное обслуживание
  - б) управленческое консультирование
  - в) аудит
  - г) рекрутмент
- 34. Как называется услуга по проведению независимой проверки бухгалтерской отчетности, управляемости и т.д.?
  - а) информационное обслуживание
  - б) управленческое консультирование
  - в) аудит
  - г) рекрутмент
- 35. Как называется услуга по подбору и оценке управленческих кадров, оценке рынка труда и трудоустройству?
  - а) информационное обслуживание
  - б) управленческое консультирование
  - в) аудит
  - г) рекрутмент
  - 36. Как называется свойство объекта управления подчиняться действию управления?
  - а) управляемость
  - б) инновационность
  - в) клиентность
  - г) гибкость
- 37. Как называется способность организации порождать новшества и осуществлять нововведения?
  - а) управляемость
  - б) инновационность
  - в) клиентность
  - г) гибкость

- 38. Какой стадии жизненного цикла организации характерен признак доминирования двух ориентаций: все упорядочить и повысить качество?
  - а) младенчеству
  - б) юности
  - в) расцвету
  - г) бюрократизации
- 39. Какой стадии жизненного цикла организации характерен признак перехода борьбы за влияние, ресурсы, посты в конфликтность и взаимную отчужденность?
  - а) младенчеству
  - б) юности
  - в) расцвету
  - г) бюрократизации
- 40. Какой стадии жизненного цикла организации характерен признак преобладания в планировании интуиции?
  - а) младенчеству
  - б) юности
  - в) расцвету
  - г) бюрократизации
- 41. Какой стадии жизненного цикла организации характерен признак повышенного интереса к новому?
  - а) младенчеству
  - б) юности
  - в) расцвету
  - г) бюрократизации
  - 42. К какой группе относятся методы совершенствования технологических процессов?
  - а) универсальные методы
  - б) лабораторные методы
  - в) технологические методы
  - г) полевые методы
  - 43. К какой группе методов относятся диагностические интервью?
  - а) универсальные методы
  - б) лабораторные методы
  - в) технологические методы
  - г) полевые методы
- 44. Какие методы применяются во всех типах клиентских организаций независимо от форм собственности, отраслевой принадлежности, масштабов деятельности?
  - а) универсальные методы
  - б) лабораторные методы
  - в) технологические методы
  - г) полевые методы
- 45. Как называется существенное переосмысление деловых процессов в организации для достижения значительного улучшения таких показателей ее деятельности, как стоимость, качество, сервис, темпы?
  - а) бизнес-планирование
  - б) коучинг

- в) реинжиниринг
- г) управленческий аудит
- 46. Что представляет собой выявление и анализ управленческих проблем в части философии бизнеса, анализа внешней и внутренней среды?
  - а) бизнес-планирование
  - б) коучинг
  - в) реинжиниринг
  - г) управленческий аудит
- 47. Какой уровень качества консультационных услуг в соответствии с международной классификацией сосредоточен на разработке политики качества консультационных услуг?
  - а) базовый уровень
  - б) соблюдение параметров
  - в) общее управление качеством
  - г) нет верного ответа
- 48. Какой уровень качества консультационных услуг в соответствии с международной классификацией направлен на контроль процесса консультирования на всех этапах?
  - а) базовый уровень
  - б) соблюдение параметров
  - в) общее управление качеством
  - г) нет верного ответа
- 49. Какой уровень качества консультационных услуг в соответствии с международной классификацией заключается в концентрации усилий на повышении квалификации консультантов и развитии их профессиональных качеств?
  - а) базовый уровень
  - б) соблюдение параметров
  - в) общее управление качеством
  - г) нет верного ответа
  - 50. Что входит в структуру отчета о результатах консультирования?
  - а) цель, программа и методика исследования
  - б) результаты диагностических интервью
  - в) пути решения выявленных проблем
  - г) все ответы верны
- 51. Качество разработок и рекомендаций (наличие исков по проекту, наличие положительных отзывов, наличие рекомендаций, удовлетворенность работой клиента) это выгоды ...
  - а) клиента
  - б) пациента
  - в) консультанта
  - г) контрагента
- 52. Рассмотрение каких основных характеристик должна предусматривать оценка процесса консультирования?
  - а) план контракта
  - б) количество и качество средств для выполнения задания
  - в) стиль консультирования и руководство выполнением работ
  - г) все ответы верны

- 53. Что не должен делать консультант, для того чтобы клиент распространял доброжелательную информацию?
  - а) подстраивать свою работу под стиль, принятый в консультируемой организации
  - б) избегать вмешательства во внутреннюю политику консультируемой организации
  - в) делать меньше, чем обещал
- г) сохранять конфиденциальность информации, как о консультируемой организации, так и о ее сотрудниках
  - 54. Какие существуют способы взаимодействия консультанта с клиентом?
  - а) в качестве исполнителя
  - б) в качестве специалиста (эксперта)
  - в) в качестве сотрудничающего партнера
  - г) все ответы верны
- 55. При каком способе взаимодействия клиент видит в консультанте дополнительного исполнителя?
  - а) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве исполнителя
  - б) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве специалиста (эксперта)
  - в) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве сотрудничающего партнера
  - г) нет верного ответа
- 56. При каком способе взаимодействия консультант обладает полномочиями самостоятельно планировать и осуществлять процесс консультирования?
  - а) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве исполнителя
  - б) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве специалиста (эксперта)
  - в) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве сотрудничающего партнера
  - г) нет верного ответа
- 57. При каком способе взаимодействия консультант начинает строить отношения с клиентом, считая, что эффективно решать проблемы менеджмента можно только путем объединения своих консалтинговых знаний и навыков со знаниями руководителя организации?
  - а) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве исполнителя
  - б) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве специалиста (эксперта)
  - в) при взаимодействии консультанта с клиентом в качестве сотрудничающего партнера
  - г) нет верного ответа
- 58. Каких правил должен придерживаться клиент, чтобы консультирование дало хорошие результаты?
  - а) выбрать подходящего консультанта
  - б) активно участвовать в процессе консультирования
  - в) следить за ходом выполнения задания
  - г) все ответы верны
- 59. На каком этапе жизненного цикла консалтингового проекта консультант и клиент пытаются узнать как можно больше друг о друге, обсуждают и определяют проблему, из-за которой был приглашен консультант по управлению, и на этой основе договариваются об объеме задания?
  - а) подготовительном этапе
  - б) этапе постановки диагноза
  - в) этапе планирования изменений
  - г) этапе внедрения проекта

- 60. Цель какого этапа жизненного цикла консалтингового проекта детально изучить проблему, стоящую перед клиентом, выявить факторы, влияющие на данную проблему, и подготовить необходимую информацию для принятия решения об организации дальнейшей работы?
  - а) подготовительного этапа
  - б) этапа постановки диагноза
  - в) этапа планирования изменений
  - г) этапа внедрения проекта
- 61. На каком этапе жизненного цикла консалтингового проекта закладываются основы для выбора наилучшего варианта решения проблемы?
  - а) подготовительном этапе
  - б) этапе постановки диагноза
  - в) этапе планирования изменений
  - г) этапе внедрения проекта
- 62. На каком этапе жизненного цикла консалтингового проекта минимизируется размер команды консультантов, присутствующих в консультируемой организации?
  - а) подготовительном этапе
  - б) этапе постановки диагноза
  - в) этапе планирования изменений
  - г) этапе внедрения проекта
- 63. Какие компании иногда называют «фирмы по управленческому консультированию с полным набором услуг»?
  - а) многофункциональные компании
  - б) международные компании
  - в) развивающиеся компании
  - г) специализированные компании
- 64. Какое консалтинговое подразделение образуется в пределах организации для оказания консалтинговых услуг подразделениям этой же организации.?
  - а) внешнее
  - б) внутреннее
  - в) независимое
  - г) случайное
- 65. Знание всех оттенков внутренних дел организации, стиля работы руководства, культуры и политики это преимущество...
  - а) внешнего консультирования
  - б) независимого консультирования
  - в) внутреннего консультирования
  - г) случайного консультирования
- 66. Что стимулирует разнообразие клиентов и рынков услуг, применяемых подходов и участвующих личностей?
- а) формирование разветвленной структуры консультационной службы, включающей консалтинговые компании (крупные, средние, мелкие)
  - б) внутренних консультантов в организации
  - в) одиночных (индивидуальных) консультантов и консультирующих преподавателей
  - г) все ответы верны

- 67. Что основывается на анализе отношений между компанией (консультантом) и его текущими клиентами?
  - а) исследование существующего рынка консалтинговых услуг
  - б) исследование потенциального рынка консалтинговых услуг
  - в) исследование первичного рынка консалтинговых услуг
  - г) исследование вторичного рынка консалтинговых услуг
- 68. Для анализа какого рынка изучаются различные источники информации (деловые публикации, отчеты, журналы, официальная статистика, биржевая информация, индивидуальные контакты, интервью и т.д.)?
  - а) исследование существующего рынка консалтинговых услуг
  - б) исследование потенциального рынка консалтинговых услуг
  - в) исследование первичного рынка консалтинговых услуг
  - г) исследование вторичного рынка консалтинговых услуг
- 69. Признаком высокого имиджа является такая оценка деятельности консультанта, при которой ...
  - а) клиенты не рекомендуют его другим клиентам
  - б) клиенты рекомендуют его другим потенциальным клиентам
  - в) клиенты негативно отзываются о результатах его деятельности
  - г) клиенты не хотят упоминать о нем
- 70. Какая реклама включает в себя размещение информации о сайте консалтинговой компании в каталогах, регистрацию в поисковых системах, баннерную рекламу (размещение своей рекламной информации на сайтах потенциальных клиентов)?
  - а) реклама в печати
  - б) реклама в Интернете
  - в) наружная реклама
  - г) спонсорская деятельность

### Критерии и шкалы оценивания тестов

Критерии оценивания при текущем контроле											
процент	правильных	ответов	менее	40	(по	5	бальной	системе	контроля	_	оценка
«неудовл	«неудовлетворительно»);										
процент	правильных	ответов	40 –	59	(по	5	бальной	системе	контроля	_	оценка
«удовлетворительно»)											
процент правильных ответов 60 – 79 (по 5 бальной системе контроля – оценка «хорошо»)											
процент і	процент правильных ответов 80-100 (по 5 бальной системе контроля – оценка «отлично»)										

## Вопросы для устного опроса

#### Тема 1.1.

- 1. Генезис интеллектуального бизнеса.
- 2. Сущность интеллектуального бизнеса
- 3. Признаки и классификация интеллектуальной услуги
- 4. Формирование интеллектуального потенциала бизнеса

### Тема 1.2.

- 1. Предприятия интеллектуального бизнеса: сущность и виды
- 2. Модели жизненного цикла интеллектуального предприятия
- 3. Особенности организации производства на интеллектуальном предприятии

### Тема 1.3.

- 1. Стратегические цели и ценности интеллектуального бизнеса
- 2. Модель процесса формирования объекта промышленной собственности и введение его в хозяйственный оборот
- 3. Конкурентные преимущества объектов интеллектуальной собственности, определяющие его поведение на рынке

#### Тема 2.1.

- 1. Сущность интеллектуального потенциала предприятия
- 2. Структура и функции интеллектуального капитала предприятия
- 3. Формирование кадрового потенциала для развития интеллектуального потенциала: методологические подходы, сравнительный анализ

### Тема 2.2.

- 1. Методологические проблемы и методический инструментарий оценки интеллектуального потенциала предприятия
- 2. Модели оценки интеллектуальных активов, основанные на бухгалтерском доходе, ресурсах и денежном потоке
- 3. Вероятностная оценка интеллектуального капитала предприятия

### Тема 2.3.

- 1. Основные этапы создания системы управления интеллектуальным потенциалом организации
- 2. Функции основных подсистем по управлению интеллектуальным потенциалом организации
- 3. Проблемные функциональные области в управлении интеллектуальным предприятием

### Тема 2.4.

- 1. Источники и формы финансирования интеллектуального потенциала
- 2. Формирование стратегии финансирование и составление карты развития предприятия
- 3. Система показателей оценки эффективности финансирования интеллектуального предприятия

Критерии и шкалы оценивания устного опроса

Критерии оценки при текущем контроле	Оценка
Студент отсутствовал на занятии или не принимал участия. Неверные	«неудовлетворительно»
и ошибочные ответы по вопросам, разбираемым на семинаре	
Студент принимает участие в обсуждении некоторых проблем, даёт	«удовлетворительно»
расплывчатые ответы на вопросы. Описывая тему, путается и теряет	
суть вопроса. Верность суждений, полнота и правильность ответов –	
40-59 %	
Студент принимает участие в обсуждении некоторых проблем, даёт	«хорошо»

ответы на некоторые вопросы, то есть не проявляет достаточно	
высокой активности. Верность суждений студента, полнота и	
правильность ответов 60-79%	
Студент демонстрирует знание материала по разделу, основанные на	«отлично»
знакомстве с обязательной литературой и современными	
публикациями; дает логичные, аргументированные ответы на	
поставленные вопросы. Высока активность студента при ответах на	
вопросы преподавателя, активное участие в проводимых дискуссиях.	
Правильность ответов и полнота их раскрытия должны составлять	
более 80%	

## Блок Б ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УМЕНИЙ, НАВЫКОВ ОБУЧАЮЩИХСЯ

## Задания для контрольной работы (заочная форма обучения)

- 1. Теоретическое обоснование сущности интеллектуального бизнеса.
- 2. Интеллектуальный бизнес с позиции институционального подхода.
- 3. Формирование института интеллектуального бизнеса: иерархический подход
- 4. Концептуальные позиции осмысления интеллектуализации деятельности предприятия
- 5. Предприятия интеллектуального бизнеса: сущность и виды
- 6. Интеллектуальный бизнес как особый тип предпринимательства
- 7. Интеллектуальный продукт: сущность и особенности создания
- 8. Среда интеллектуального предпринимательства
- 9. Модели интеллектуального бизнеса
- 10. Интеллектуальное предпринимательство как система управления расширенным воспроизводством интеллектуальных знаний
  - 11. Специфика управления интеллектуальной корпорацией
  - 12. Информационное обеспечение управления интеллектуальным бизнесом
  - 13. Информационная поддержка разработчиков объектов интеллектуальной собственности
  - 14. Мотивационный механизм интеллектуального творческого труда
  - 15. Условия формирования эффективной мотивации интеллектуального персонала
  - 16. Система мотивации интеллектуальной деятельности на предприятии
  - 17. Риски в бизнесе: понятие и классификация
  - 18. Риски в контексте управления интеллектуальным потенциалом предприятия
  - 19. Оценка влияния рисков при коммерциализации интеллектуальной собственности
- 20. Интеллектуальная составляющая экономической безопасности как фактор поддержания эффективности интеллектуального бизнеса
  - 21. Система экономической безопасности интеллектуального бизнеса
  - 22. Организация собственного дела в сфере интеллектуального бизнеса
  - 23. Организация процесса интеллектуального производства
  - 24. Виртуализация интеллектуального бизнеса как новая схема организации управления
  - 25. Направления развития интеллектуального бизнеса

Критерии и шкалы оценивания контрольной работы

Критерии оценивания	Оценка	
Ответ не был дан или не соответствует минимальным критериям	«неудовлетворительно»	
Ответ со значительным количеством неточностей, но соответствует	«удовлетворительно»	
минимальным критериям		
Ответ был верным с незначительным количеством неточностей	«хорошо»	
Ответ полный с незначительным количеством неточностей	«отлично»	

### Темы для подготовки реферата (доклада, сообщения)

- 1. Теоретическое обоснование сущности интеллектуального бизнеса.
- 2. Интеллектуальный бизнес с позиции институционального подхода.
- 3. Формирование института интеллектуального бизнеса: иерархический подход.
- 4. Концептуальные позиции осмысления интеллектуализации деятельности предприятия.
- 5. Предприятия интеллектуального бизнеса: сущность и виды.
- 6. Интеллектуальный бизнес как особый тип предпринимательства.
- 7. Интеллектуальный продукт: сущность и особенности создания.
- 8. Среда интеллектуального предпринимательства.
- 9. Модели интеллектуального бизнеса.
- 10. Интеллектуальное предпринимательство как система управления расширенным воспроизводством интеллектуальных знаний.
  - 11. Специфика управления интеллектуальной корпорацией.
  - 12. Информационное обеспечение управления интеллектуальным бизнесом.
  - 13. Информационная поддержка разработчиков объектов интеллектуальной собственности.
  - 14. Мотивационный механизм интеллектуального творческого труда.
  - 15. Условия формирования эффективной мотивации интеллектуального персонала.
  - 16. Система мотивации интеллектуальной деятельности на предприятии.
  - 17. Риски в бизнесе: понятие и классификация.
  - 18. Риски в контексте управления интеллектуальным потенциалом предприятия.
  - 19. Оценка влияния рисков при коммерциализации интеллектуальной собственности.
- 20. Интеллектуальная составляющая экономической безопасности как фактор поддержания эффективности интеллектуального бизнеса.
  - 21. Система экономической безопасности интеллектуального бизнеса.
  - 22. Организация собственного дела в сфере интеллектуального бизнеса.
  - 23. Организация процесса интеллектуального производства.
  - 24. Виртуализация интеллектуального бизнеса как новая схема организации управления.
  - 25. Направления развития интеллектуального бизнеса.

Критерии и шкалы оценивания рефератов (докладов)

притерии и шиший оденивший реферсиов (дологадов)							
Оценка	Профессиональные компетенции Отчетность						
«отлично»	Работа выполнена на высоком	Письменно					
	профессиональном уровне. Полностью	оформленный доклад					
	соответствует поставленным в задании целям и	(реферат)					
	задачам. Представленный материал в основном	представлен в срок.					
	верен, допускаются мелкие неточности. Студент	Полностью оформлен					
	свободно отвечает на вопросы, связанные с	в соответствии с					
	докладом. Выражена способность к	требованиями					
	профессиональной адаптации, интерпретации	-					
	знаний из междисциплинарных областей						
«хорошо»	Работа выполнена на достаточно высоком	Письменно					
	профессиональном уровне, допущены	оформленный доклад					
	несколько существенных ошибок, не влияющих	(реферат)					
	на результат. Студент отвечает на вопросы,	представлен в срок,					
	связанные с докладом, но недостаточно полно.	но с некоторыми					
	Уровень недостаточно высок. Допущены	недоработками					
	существенные ошибки, не существенно						
	влияющие на конечное восприятие материала.						
	Студент может ответить лишь на некоторые из						
	заданных вопросов, связанных с докладом						
«удовлетворительно»	Уровень недостаточно высок. Допущены	Письменно					

	существенные ошибки, не существенно	оформленный доклад
	влияющие на конечное восприятие материала.	(реферат)
	Студент может ответить лишь на некоторые из	представлен со
	заданных вопросов, связанных с докладом	значительным
		опозданием (более
		недели). Имеются
		отдельные недочеты в
		оформлении
«неудовлетворительно»	Работа выполнена на низком уровне. Допущены	Письменно
	грубые ошибки. Ответы на связанные с	оформленный доклад
	докладом вопросы обнаруживают непонимание	(реферат)
	предмета и отсутствие ориентации в материале	представлен со
	доклада	значительным
		опозданием (более
		недели). Имеются
		существенные
		недочеты в
		оформлении.

## Групповое творческое задание

## Тема 1.2 Из ниже приведенных вопросов составить кроссворд: 1. \_\_\_\_\_\_ - подход к управлению знаниями, который ориентирован в большей степени на сохранение не объективированных (скрытых, неявных) знаний. Для этих целей обычно формируются сообщества, в которых происходит обмен знаниями; выявляются эксперты по отдельным направлениям, для которых создаются условия для обмена знаниями. \_\_\_\_\_ - представляет собой результат прошлого благоприятного опыта использования продукции и взаимодействия потребителя с фирмой, а также результат манипуляции - «промывания мозгов» - тому же потребителю. Главный результат наличия этого ключевого актива - возможность назначать премиальную цену и/или ускоренно наращивать объемы продаж. В данной версии игры первый фактор является основным и рост этого актива приводит к росту рентабельности продаж (маржи), безотносительно к экономии как на производственных, так и на общефирменных расходах. 3. \_\_\_\_\_ - это начинающая компания, которая создается с целью коммерциализации интеллектуальной собственности. Двигательной силой стартапа является инициативная команда разработчиков - авторов и собственников интеллектуальной собственности, которая вносится на баланс стартапа. Создание и регистрация стартап компании является необходимым этапом в реализации инновационного проекта. 4. \_\_\_\_\_ - образ действия, обеспечивающий достижение поставленной цели. \_\_\_\_\_ – юридически оформленные интеллектуальные 5. Интеллектуальный активы, такие как патенты, торговые марки, авторские права. 6. Интеллектуальный \_\_\_\_\_ - все интеллектуальные ресурсы (собственные и «заемные»), из которых организации извлекают стоимость. ИК может быть разделен на человеческий капитал, капитал отношений с заинтересованными сторонами и организационный капитал. Тема 1.3 Из ниже приведенных вопросов составить кроссворд: 1. \_\_\_\_\_ — это передача ранее самостоятельно реализуемых компанией функций внешней компании-исполнителю, специализирующейся на реализации таких функций (например, услуги коллцентров, компаний, занимающихся уборкой зданий, юридических и бухгалтерских компаний, компаний по приготовлению и доставке обедов в офис и т. д.). Позволяет использовать опыт профессионалов, сократить риски и снизить затраты, увеличивая отдачу вложенных средств. 2. \_\_\_\_\_ — это полученные эмпирическим путем и зафиксированные факты, дискретно описывающих ситуацию/проблему/объект вне контекста, т.е. характеризующие отдельные свойства объектов, процессов или явлений. Следует отличать от информации и знаний. 3. - данные, подвергшиеся преобразованию в части выделения контекста описания. Это структурированное описание ситуации. Следует отличать от данных и знаний. (Хотя в некоторых подходах информация является родовым понятием для данных и знаний, которые отличаются разной степенью структуризации и осмысленности содержащейся в них информации). 4. \_\_\_\_\_ — способность достигать результат в деятельности, основанная на личностных особенностях, знаниях, умениях, навыках, проявляемая в поведении. Наличие дипломов, сертификатов, удостоверений, уровень образования не являются компетенциями. Данные документы или информация позволяют предполагать, что человек, который получил диплом, сертификат, закончил обучение в учебном заведении, скорее всего, будет обладать определённым набором компетенций. 5. \_\_\_\_\_ — передача некоторых производственных функций неопределённому кругу лиц, решение общественно значимых задач силами добровольцев, часто координирующих

при этом свою деятельность с помощью информационных технологий.

б в широком смысле слова: право на определе	
Применительно к инновационной сфере: документ, фиксирующий п	
новшества или нововведения как защищенного патентом (патентная л	ицензия), так и ноу-хау
(беспатентная лицензия).	
Тема 2.4	
Из ниже приведенных вопросов составить кроссворд:	
1 ноу-хау - относится к уникальным зн	наниям и компетенциям
фирмы по организации производственного процесса, то есть непос	
продуктов и услуг, не защищенных патентами. Они могут быть	=
технической документации и регламентах, а частично существовать в	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	-
организационных рутин. Однако иногда технологическое ноу-хау имеет	• • •
виде уникального оборудования, принадлежащего фирме, доступ к котор	•
сотрудниками, и позволяющего осуществлять производственные процесс	сы, на которых основано
конкурентное преимущество.	
2. Управление 1. Область менеджмента, которая н	концентрирует внимание
на технике проведения изменений в организации. 2. Способность конт	ролировать изменения в
активах, процессах, документах и технологиях.	-
3 это желаемое состояние экономической сист	темы, отражающее волю
управляющего системой субъекта и имеющее строго определенный срок с	
4 специалист, который за годы обучения и пра	•
научился эффективно решать задачи, относящиеся к конкретной предметн	
<ol> <li> аутсорсинг - в отличие от проме</li> </ol>	жуточного аутсорсинга,
организация приглашает поставщика услуг, который полностью	
подразделения, разрабатывая новые системы и создавая надежную б	разу знании и навыков,
которую затем передает клиенту.	v
6 эффект - взаимообусловленное	усиление действия
технологических, организационных и экономических факторов.	
7 аутсорсинг - этот вид аутсорсинга имеет м	
передает управление своими системами и платформами третьей ст	ороне, полагая, что ее
собственные специалисты по информационным технологиям (ИТ) спосо	обны разработать новые
системы.	
8 инновация - это внедрение нового метода	продвижения и продажи
уже существующих продуктов (услуг). Сюда относятся изменения в д	
рекламных методах продвижения	, , , ,
9 совокупность ценностно-смы	ICHORLIX KOLHATABHLIX
характерологических и психофизиологических свойств человека, опре	
жизнедеятельности и поведения человека.	еделиющих осоосиности
	HOHOM P PONKOV KOTOPOŽ
10 — технология в области управления персог	налом, в рамках которои
компания нанимает на работу лояльных бренду клиентов, часто предла	
услуг статус «особенного потребителя», имеющего возможность тести	
бренда, принимать участие в исследованиях, в том числе таки	х чувствительных как
«таинственный покупатель».	_
11 подход к управлению знаниями, при которо	ом наибольшее внимание
уделяется сохранению формализованных знаний и обмену ими.	
Критерии и шкалы оценивания индивидуального за	дания
Критерии оценивания	Оценка

«неудовлетворительно»

«удовлетворительно»

Задание не выполнено или допущены существенные неточности

Задание выполнено не в полном объеме или полученные результаты

недостаточно аргументированы, нарушена логика и последовательность изложения результатов

Задание выполнено в полном объеме, полученные результаты	«хорошо»
логичны, последовательны, но аргументированы недостаточно четко	
Задание выполнено в полном объеме, полученные результаты	«ОНРИПТО»
аргументированы, логичны, последовательны	

## Блок В ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Перечень вопросов для подготовки к зачету

- 1. Генезис интеллектуального бизнеса.
- 2. Сущность интеллектуального бизнеса
- 3. Признаки и классификация интеллектуальной услуги
- 4. Формирование интеллектуального потенциала бизнеса
- 5. Предприятия интеллектуального бизнеса: сущность и виды
- 6. Модели жизненного цикла интеллектуального предприятия
- 7. Особенности организации производства на интеллектуальном предприятии
- 8. Стратегические цели и ценности интеллектуального бизнеса
- 9. Модель процесса формирования объекта промышленной собственности и введение его в хозяйственный оборот
- 10. Конкурентные преимущества объектов интеллектуальной собственности, определяющие его поведение на рынке
  - 11. Сущность интеллектуального потенциала предприятия
  - 12. Структура и функции интеллектуального капитала предприятия
- 13. Формирование кадрового потенциала для развития интеллектуального потенциала: методологические подходы, сравнительный анализ
- 14. Методологические проблемы и методический инструментарий оценки интеллектуального потенциала предприятия
- 15. Модели оценки интеллектуальных активов, основанные на бухгалтерском доходе, ресурсах и денежном потоке
  - 16. Вероятностная оценка интеллектуального капитала предприятия
- 17. Основные этапы создания системы управления интеллектуальным потенциалом организации
- 18. Функции основных подсистем по управлению интеллектуальным потенциалом организации
  - 19. Проблемные функциональные области в управлении интеллектуальным предприятием
  - 20. Источники и формы финансирования интеллектуального потенциала
  - 21. Формирование стратегии финансирование и составление карты развития предприятия
- 22. Система показателей оценки эффективности финансирования интеллектуального предприятия

#### Шкала оценивания

Зачет	Критерии оценивания			
	Сформированные и систематические знания; успешные и систематические умения;			
	успешное и систематическое применение навыков			
	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания; в целом успешные, но			
«Зачтено»	содержащие пробелы умения; в целом успешное, но сопровождающееся отдельными			
	ошибками применение навыка			
	Неполные знания; в целом успешное, но несистематическое умение; в целом			
	успешное, но несистематическое применение навыков			
«Не зачтено»	Фрагментарные знания, умения и навыки / отсутствуют знания, умения и навыки			

## КОМПЛЕКТ ИТОГОВЫХ ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

ОПК-5. Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач ОПК-5.1. Использует при решении профессиональных задач современные информационные технологии и программные средства Задания закрытого типа 1 Прочитайте текст и выберите правильный вариант ответа: Что согласно Федеральному закону от 27.07.06 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и защите информации» понимают под информационной системой? 1) совокупность сведений, получаемых и накапливаемых в процессе развития науки и практики, которую используют в общественном производстве и управлении 3) организационно упорядоченная совокупность документов (массивов документов) и информационных технологий, в том числе с использованием средств вычислительной техники и связи, реализующих информационные процессы 2) совокупность сведений об объекте исследования на бумажных, компьютерных и аналоговых носителях 4) система, при которой функции управления и контроля, ранее выполняемые человеком, передаются автоматическим управляющим устройствам Ответ: 2 2 Прочитайте текст и установите последовательность Расположите порядке следования В функциональной схемы автоматизированная информационная технология (АИТ) 1) формирование управляющих воздействий 2) передача 3) сбор 4) обработка 5) хранение Запишите соответствующую последовательность цифр слева направо Ответ: 32541 3 Прочитайте текст и установите последовательность: Какова правильная последовательность этапов информационного обеспечения управления в контексте принятия решения? 1) Формирование цели – сбор данных – анализ данных – принятие решения. 2) Сбор данных – формирование цели – анализ данных – принятие решения. 3) Формирование цели – анализ данных – сбор данных – принятие решения. 4) Сбор данных – анализ данных – формирование цели – принятие решения. Ответ: 1 Прочитайте текст и установите соответствие Путь к современному уровню информатизации в обществе проходил через ряд этапов: К каждой позиции, данной в левом столбие, подберите соответствующую позицию из правого столбца. Α І этап 1 этап связан c изобретением книгопечатания, которое дало возможность передавать знания широкому кругу пользователей Б II этап этап вызван появлением речи, а позднее письменности, позволяющей фиксировать, хранить и передавать информацию от поколения к поколению III этап этап наступил с появлением и развитием телеграфа, телефона, радио и телевидения, позволяющих оперативно передавать и получать

	информацию на расстоянии												
			4	этап, наступивший с середины прошлого века, связан с созданием									
				ЭВМ	ЭВМ, внедрением компьютерных сетей и информационных								
					коммуникаций, развитием информационной индустрии и								
				информационного общества									
	3anu	шите выбро	анны	е цис	рры і		зетствующил 	T -		1			
						A	Б	E	3				
-		/2EID2											
_		ет: А2Б1В3											
5		иитайте те					пветствие ми ИТ и пок		'DDN	л.			
						•	ми ит и пок столбце, подв				wo n	021111110	112
		іжоой пози ого столбцо	,	Оині	чои (	ь левом с	лиолоце, поос	рерите (	COOMBE	тствующ	ую п	эзицию	из
	A	I поколени		М	1	частична	ая электронна	я обрабо	тка лан	ных			$\neg$
	Б	II поколен			2		изация технол				азе ми	ни-ЭВМ	<u>Л</u>
		11 11011011011					ного доступа		-			021	
	В	III поколен	ние		3	•	ие средств вы			ехники, с	редст	в связи	И
		ЭВМ					ционной техн			, 1			
	Γ	IV поколе	ние		4	элемент	ная база элект	ронные	(или эл	ектрическ	ие) л	ампы	
		ЭВМ											
	Д				5		ная система о			ЫХ			
	3anu	шите выбро		е цид	рры і		ветствующил 		_	T			
			A			Б	В	I	·	Д			
-		4.4F1D5	П2										
	Отв	ет: A4Б1В5.	1 2			2 - 3							
6	Ппол	nımaima m	anam	11	011111		открытого т остающее с.		2001112	an an an a	1011 1	.011111 011 0	10011
O	-		екст	и	впии	ите нео	остиющее с.	иово в	соотве	тствующ	<i>рем</i> к	онтекс	my
	падеже.  бизнес – это деятельность организации, которая направлена на получение												
	прибыли и основана на применении цифровых технологий.												
-		ет: электро					` 11						
7					впии	иите нед	остающее с.	лово в	соотве	етствующ	јем к	сонтекс	my
	паде	же.											
							йство искус						
					рчес	кие фунь	сции, обычно	связан	ные с р	азумным	и суп	цествам	ш.
0		ет: искусст											
8			екст	и	впии	иите нед	остающее с.	10во в	соотве	<i>етствуюи</i> ,	јем к	сонтекс	my
	паде		******	<b>п</b> 10	urho	nmannan	ного обеспе	понна	VIIIOD	nouna 26	мата	поотея	ъ
	ОСН	овная фун				рмацион ческих р		чсния	управ.	исния за	IKJIHU	частся	Б
•	Отв	ет: поддерэ	•	пра	Daten	теских р	сшенин.						
9				и	впии	иите нед	остающее с.	1060 6	соотве	етствующ	іем к	сонтекс	mv
	паде						,						- 7
	При	автоматиз	ации	т уп	равл	ения вах	кную роль и	грает _			ин	<b>теграц</b>	ия
		ормационн											
	Отв	ет: систем	ная										
10	-		екст	u	впии	иите нед	остающее с.	10во в	соотве	етствующ	цем к	сонтекс	my
	паде						_						
	Лицо, управляющее организацией работы участников локальной компьютерной сети,												
-		івается сис											
	Ome	ет: админис	стран	порс	ЭМ								

11 Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

### Для решения экономических задач применяются базы данных

- 1) распределенная и сетевая
- 2) централизованная и каскадная
- 3) централизованная и распределенная
- 4) каскадная и распределенная.

Ответ: 3

Обоснование: Для решения экономических задач используются разные виды баз данных, в том числе:

Централизованные. Полностью находятся на центральном компьютере, к которому пользователи обращаются за информацией с помощью своих компьютеров.

Распределённые. Части таких баз данных находятся в различных узлах сети.

12 Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Что такое электронная коммерция?

- 1) продажа товаров и услуг через интернет
- 2) управление финансами предприятия
- 3) автоматизация производственных процессов
- 4) хранение данных на локальных серверах

Ответ: 1

Обоснование: Электронная коммерция — это ведение бизнеса через интернет, включая продажу товаров и услуг.

13 Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Что такое информационные технологии в экономике?

- 1) набор методов обработки данных
- 2) совокупность программных и аппаратных средств для управления экономическими процессами
- 3) искусственный интеллект для анализа рынка
- 4) только базы данных для хранения информации

Ответ: 2

Обоснование: Информационные технологии в экономике включают не только обработку данных, но и управление экономическими процессами с использованием программных и аппаратных средств.

14 Прочитайте текст, установите соответствие и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

Соотнесите виды информационных технологий с их примерами

A	А Технологии обработки данных		Базы данных
Б Технологии передачи данных		2	Машинное обучение
В Технологии хранения данных		3	Оптоволоконные сети
Γ	Технологии анализа данных	4	Программы для статистического анализа

Запишите выбранные цифры под соответствующими буквами:

A	Б	В	Γ

Ответ: А2Б3В1Г4

#### Обоснование:

- A-2: Машинное обучение относится к области обработки данных, так как оно включает в себя алгоритмы и методы, которые обучаются на данных для выполнения задач, таких как предсказания или классификация.
- Б-3: Оптоволоконные сети представляют собой технологию, предназначенную для передачи данных на большие расстояния с высокой скоростью и минимальными потерями.

- В-1: Базы данных это системы, которые помогают организовать, хранить и управлять данными.
- Г-4: Программы для статистического анализа предназначены для анализа и обработки данных.
- 15 Прочитайте текст, установите последовательность и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Установите правильную последовательность этапов жизненного цикла ІТ-системы.

- 1) эксплуатация
- 2) разработка
- 3) утилизация
- 4) внедрение
- 5) поддержка

Впишите номера ответов в ячейки в нужной последовательности

Ответ: 24153

Обоснование: Этапы жизненного цикла информационной системы (ИС):

Разработка – создание ПО и его компонентов в соответствии с заданными требованиями.

Внедрение — ввод системы в эксплуатацию, комплексная отладка подсистем, обучение персонала.

Эксплуатация— сопровождение проекта, сбор рекламаций и статистики о функционировании ИС, исправление ошибок и недоработок.

Поддержка — внесение изменений в ПО в целях исправления ошибок, повышения производительности или адаптации к изменившимся условиям работы или требованиям.

Утилизация — обеспечение удаления системы и связанных с нею обслуживающих и поддерживающих организационно-технологических подсистем.

16 Прочитайте текст, установите последовательность и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Установите правильную последовательность этапов цикла принятия решений в экономике:

- 1) оценка альтернатив
- 2) сбор информации
- 3) реализация решения
- 4) формулирование проблемы
- 5) анализ результатов

Впишите номера ответов в ячейки в нужной последовательности.

Ответ: 42135

Обоснование: Этапы процесса принятия решений:

- 1. Формулирование проблемы. Процесс начинается с возникновения и выявления определённой проблемы или расхождения между существующим и желаемым состоянием дел.
- 2. Сбор информации. На этом этапе собирают и обрабатывают данные, связанные с состоянием основных факторов внешней среды и ситуацией в организации.
- 3. Оценка альтернатив. Разработанные варианты решения проблемы оценивают и анализируют, сравнивают их достоинства и недостатки, а также дают объективную оценку вероятным результатам их реализации.
- 4. Реализация решения. На этом этапе принятое решение внедряют в жизнь.
- 5. Анализ результатов. После введения решения в действие процесс не считается полностью завершённым, необходимо убедиться, что оно себя оправдывает. Для этого проводят измерение и оценку последствий решения или сопоставляют фактические результаты с ожидаемыми.
- 17 Прочитайте текст и установите последовательность

### Передача информации осуществляется по схеме:

#### Ответ:

- 1) источник информации
- 2) кодирующее устройство
- 3) канал связи
- 4) декодирующее устройство
- 5) получатель информации
- 18 Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ

## Охарактеризуйте безопасность информационных систем в экономике.

#### Ответ:

Безопасность информационных систем в экономике — это совокупность методов обеспечения сохранности, конфиденциальности и стабильности экономической информации в финансовых организациях, банковском секторе и других связанных сферах.

Некоторые аспекты безопасности информационных систем в экономике:

- 1. Противодействие кибератакам и экономическому шпионажу. Для этого необходима защита IT-инфраструктуры.
- 2. Соответствие требованиям законодательства. Включает меры по обеспечению безопасности персональных данных клиентов, банковской информации, бухгалтерской и финансовой деятельности и других видов информации.
- 3. Пресечение инсайдерских угроз. Важным элементом защиты является создание политики доступа, обучение сотрудников правилам информационной безопасности и мониторинг их действий в корпоративной сети.
- 19 Прочитайте вопрос и запишите развернутый обоснованный ответ

## В чем заключается сущность искусственного интеллекта в экономике?

#### Ответ:

Искусственный интеллект (ИИ) в экономике — это область информационных технологий, которая позволяет разрабатывать компьютерные системы и программы, способные анализировать данные, извлекать знания и принимать решения на основе обучения и анализа. ИИ используется в экономике для решения различных задач, например:

- Анализ данных. Позволяет получать более глубокие представления о поведении потребителей, рынках и других экономических явлениях.
- Прогнозирование. Помогает компаниям принимать более обоснованные решения.
- Управление рисками. ИИ используется для управления рисками, такими как кредитные риски, риски финансовых рынков и другие.
- Принятие решений. Автоматизация принятия решений позволяет сэкономить время и деньги.

## 20 Прочитайте вопрос и запишите развернутый обоснованный ответ

# Как искусственный интеллект может быть использован для оптимизации финансовых процессов?

### Ответ:

Искусственный интеллект (ИИ) может оптимизировать финансовые процессы за счёт автоматизации рутинных задач, анализа больших объёмов данных, управления рисками и создания персонализированных продуктов и услуг.

Некоторые примеры использования ИИ в финансах:

- 1. Прогнозирование денежных потоков. Нейросеть изучает финансовые данные компании, находит скрытые закономерности и строит прогноз денежных потоков на будущие периоды.
- 2. Управление ликвидностью. ИИ анализирует текущую ситуацию с ликвидностью компании, прогнозируемые денежные потоки, рыночные ставки и предлагает оптимальные варианты управления избыточной ликвидностью, например, краткосрочное инвестирование или досрочное погашение кредитов.
- 3. Прогнозирование просроченной дебиторской задолженности. ИИ разделяет контрагентов на группы по вероятности возникновения просрочки, анализируя их

финансовое состояние, историю платежей и другую информацию.

- 4. Обеспечение финансовой дисциплины. Программные ИИ-решения автоматически проверяют соответствие платежей договорам, счетам и другим документам, а также выявляют подозрительные операции.
- 5. Управление внутренними финансовыми потоками. ИИ анализирует данные о задолженностях внутри группы и определяет оптимальные схемы проведения платежей строит «цепочки платежей».
- 6. Автоматизация стандартных операций. Например, ИИ обучается на исторических данных, сопоставляет поступления с контрагентами и договорами и проводит идентификацию платежей и предлагает варианты их классификации.
- **ПК-1.** Подготовка экономических обоснований для стратегических и оперативных планов развития организации

**ПК-1.2.** Способен принимать организационно-управленческие решения, которые могут привести к повышению экономической эффективности организации

### Задания закрытого типа

1 Прочитайте текст и выберите правильный вариант ответа:

### Что такое интеллектуальная собственность?

- 1) физические активы компании
- 2) нематериальные активы, такие как патенты, авторские права и товарные знаки
- 3) финансовые вложения
- 4) рабочая сила

Ответ: 2

2 Прочитайте текст и установите последовательность:

### Установите последовательность шагов регистрации товарного знака:

- 1) экспертиза заявки
- 2) выбор и проверка уникальности товарного знака
- 3) получение свидетельства о регистрации
- 4) подготовка и подача заявки

Запишите соответствующую последовательность цифр слева направо

Ответ: 2413

3 Прочитайте текст и установите последовательность:

## Установите последовательность шагов процесса лицензирования:

- 1) определение охраняемой интеллектуальной собственности
- 2) составление лицензионного соглашения
- 3) проведение переговоров с потенциальным лицензиатом
- 4) передача прав на использование
- 5) подписание лицензионного соглашения

Запишите соответствующую последовательность цифр слева направо

Ответ: 13254

4 Прочитайте текст и установите соответствие:

### Соотнесите понятия и их определения:

К каждой позиции, данной в левом столбце, подберите соответствующую позицию из правого столбиа:

1	<u> </u>					
A	Патент	1	право на	а исключительное	использование	
			произведени	ій		
Б	Товарный знак	2	договор,	позволяющий	использовать	
			интеллектуа	льную собственность		
В	Авторское право	3	защита названия или логотипа компании			
Γ	Лицензия	4	исключительное право на изобретение			

						1					
						ценнос				яющая	коммерческую
	Запии	иите выбран	ные цифр	ы пс	д соот	ветств	ующими	буква.	ми:		,
			A			Б	В	1		Γ	
	Отве	т: A4Б3В1Г2	?								
5	Прочі	ітайте текс	т и уста	нови	те соо	тветст	вие:				
	Сооті	несите харан	стеристи	ки и	нтелле	ктуаль	ной собо	ственн	юсти.		
	К каз	<mark>н</mark> сдой позиці	ии, данно	й в	левом	столбц	е, подбе	рите	соотв	етствун	ощую позицию из
	право	го столбца:			, , ,						
	A	Долговеч	Іность	1	способность генерировать прибыль						
	Б	Экономи	кономическая 2 устойчивость прав к времени								
		ценно	ценность								
	В	Защита	прав	3	возмо	жность	продажи	и или л	ицензі	ирования	FI I
	Γ	Рыноч	-	4	возможность продажи или лицензирования возможность одновременного использования несколькими						
		потенц	иал		субъе		, , 1				
				5			ита влад	ения а	ктивам	ſИ	
	Zanını	иште выбран	ные uudr		_						
	Samu		<u>ные цифр</u> А	oi no		Б	В			Γ	
			71			<u>Б</u>		<u> </u>			
	Omeo	<u>т: А2Б1В5Г3</u>	?		1						
	Omoci		<u>′                                    </u>		Зада	ния отк	рытого	muna			
6	Проч		cm u ev	11111111					COOME	ememevi	ющем контексту
U	падеж		icm u or	iumu	me ne	Joemaio	ujee esto	00 0	coome	cincinoyi	ощем контексту
	110000	ке. – это государственный охранный документ, удостоверяющий наличие									
	исключительных прав, авторство и приоритет изобретения, полезной модели либо										
	промышленного образца.										
		Этвет: патент									
7			ст и вн	шши	те не	достаю	шее сло	960 в	coome	ветствун	ющем контексту
	падеж						,				,
		– это специальное разрешение на право осуществления юридическим									
	лицом				предпринимателем конкретного вида деятельности.						
		вет: лицензия									
8	Прочі	Прочитайте текст и впишите недостающие слова в соответствующем контексту									
	падеж						,			,	,
		<del>3</del> T	о охраня	емо	е закон	юм уни	кально	е обоз	начен	ие, с по	мощью которого
	выде.	ляют конк	ретные	TOB	ары і	и услу	ги опр	еделёі	нного	бренда	а среди других
	однор	одных това	ров.								
	Отве	т: товарный	і знак								
9	Прочі	ітайте тек	ст и вп	иши	те не	достаю	щие сло	рва в	coome	ветствун	ющем контексту
	падеж	rce.									
			<b>—</b> – это право человека на объект, который он создал.								
	Отве	т: авторско	е право								
10	Прочі	ıтайте тек	ст и в	ıuwu	те не	достаю	щее <i>с</i> ло	)60 <u></u> 6	coome	ветствун	ющем контексту
	падеж										
	рента представляет собой дополнительную прибыль от продукции,										
	произведенной с использованием объектов интеллектуальной собственности.										
	Отве	Ответ: интеллектуальная									
11	Прочитайте текст, выберите правильный вариант ответа и запишите аргументы,										
	обосн	овывающие в	выбор от	вета	ı						
	Како	й из следуюі	цих доку	мен	тов зап	цищает	изобрет	гение?	•		

- 1) товарный знак
- 2) патент
- 3) лицензионное соглашение
- 4) авторское право

Ответ: 2

Обоснование: Патент — это государственный охранный документ, удостоверяющий наличие исключительных прав, авторство и приоритет изобретения, полезной модели либо промышленного образца. Он подтверждает, что производить и продавать новшество может только владелец патента или лица, которым он предоставил права.

12 Прочитайте текст, выберите правильный вариант ответа и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

# Какие из следующих действий могут укрепить конкурентные преимущества в области интеллектуальной собственности?

- 1) регулярное обновление патентов и товарных знаков
- 2) отказ от маркетинга в пользу разработки новых технологий
- 3) игнорирование конкурентов на рынке
- 4) упрощение процесса создания новых продуктов

Ответ: 1

Обоснование: Регулярное обновление патентов и товарных знаков помогает поддерживать юридическую защиту уникальных изобретений и брендов. Это позволяет предотвратить возможное присвоение конкурентами технологий и наработок, тем самым укрепляя позиции компании на рынке.

13 Прочитайте текст, выберите все правильные варианты ответа и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## В чем заключаются конкурентные преимущества объектов интеллектуальной собственности?

- 1) преимущества в производственных мощностях
- 2) уникальные характеристики, позволяющие выделяться на рынке
- 3) преимущества в размерах компании
- 4) монопольное положение на рынке

Ответ: 24

Обоснование:

- 2 Объекты интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки, авторские права) создают уникальные характеристики и ценностные предложения, которые делают продукты или услуги более привлекательными.
- 4 Интеллектуальная собственность предоставляет монопольное право на использование результатов интеллектуальной деятельности, что позволяет организации доминировать по отношению к конкурентам.
- 14 Прочитайте текст, установите соответствие и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Соотнесите методы оценки интеллектуальной собственности и их содержание

A	Доходный метод		оценка на основании рыночных аналогов				
Б	Сравнительный метод		оценка по потенциальной прибыли				
В	Затратный метод	3	оценка на основании затрат на разработку				

Запишите выбранные цифры под соответствующими буквами:

A	Б	В

Ответ: A2Б1В3 Обоснование:

- A2: Расчет ведется через прогнозирование потенциальной прибыли, которую данная интеллектуальная собственность может генерировать в будущем.
- Б1: В этом методе стоимость интеллектуальной собственности определяется путем

сравнения с аналогичными активами на рынке. Оценивается, сколько подобные объекты стоят в условиях аналогичной конкурентной среды.

- ВЗ: Данный метод основывается на определении стоимости интеллектуальной собственности через сумму затрат, необходимых для её разработки или приобретения.
- 15 Прочитайте текст, установите последовательность и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Установите последовательность этапов разработки стратегии управления интеллектуальной собственностью:

- 1) анализ существующих активов
- 2) определение целей управления интеллектуальной собственностью
- 3) реализация стратегии
- 4) разработка политики охраны и защиты

Впишите номера ответов в ячейки в нужной последовательности

Ответ: 2143

Обоснование:

Установленная последовательность этапов разработки стратегии управления интеллектуальной собственностью:

- 1. Определение целей управления интеллектуальной собственностью этот этап является отправной точкой, так как без четкого понимания целей и задач, которые необходимо достичь в области управления интеллектуальной собственностью, невозможно эффективно разрабатывать дальнейшие шаги.
- 2. Анализ существующих активов на этом этапе проводится оценка текущих активов интеллектуальной собственности компании.
- 3. Разработка политики охраны и защиты исходя из целей и результатов анализа, создается политика, направленная на охрану и защиту интеллектуальной собственности.
- 4. Реализация стратегии финальный этап предполагает внедрение разработанной стратегии, что включает в себя конкретные действия.

Таким образом, последовательность демонстрирует логический процесс от установления целей до внедрения конкретных действий для управления интеллектуальной собственностью.

16 Прочитайте текст, установите последовательность и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа

## Установите последовательность этапов оценки стоимости интеллектуальной собственности:

- 1) подготовка отчета об оценке
- 2) выбор метода оценки
- 3) сбор информации об объекте
- 4) проведение расчетов

Впишите номера ответов в ячейки в нужной последовательности

Ответ: 3241

Обоснование:

Установленная последовательность этапов оценки стоимости интеллектуальной собственности:

- 1. Сбор информации об объекте этот этап является начальным, так как для оценки стоимости интеллектуальной собственности необходимо собрать все данные.
- 2. Выбор метода оценки— на основе собранной информации нужно выбрать подходящий метод оценки.
- 3. Проведение расчетов на этом этапе, основываясь на выбранном методе, проводятся конкретные расчеты по определению стоимости интеллектуальной собственности.
- 4. Подготовка отчета об оценке завершающий этап это подготовка отчета, где

изложены все результаты оценки, использованные методы и аргументы, подтверждающие выводы. Этот документ является итоговым и служит для представления результатов заинтересованным сторонам.

Таким образом, последовательность демонстрирует логический процесс, от анализа данных до формирования окончательных выводов.

17 Прочитайте текст и установите последовательность

### Установите последовательность этапов создания интеллектуальной собственности:

### Ответ:

- 1) генерация идеи
- 2) разработка концепции
- 3) создание объекта интеллектуальной собственности
- 4) оформление прав на интеллектуальную собственность
- 18 Дайте развернутый ответ на вопрос в свободной форме

# Какие уровни проявления интеллектуального предпринимательства выделяют? Дайте их краткую характеристику.

### Ответ:

Выделяют три уровня проявления интеллектуального предпринимательства:

- 1. микроуровень состоит из обособленных экономических агентов новой экономики (фирма, организация, индивид);
- 2. мезоуровень включает институты интеллектуального предпринимательства, которые оказывают существенное влияние на развитие экономики региона или отрасли;
- 3. макроуровень представлен группой макроэкономических институтов интеллектуального предпринимательства.
- 19 Дайте развернутый ответ на вопрос в свободной форме

## Какие элементы интеллектуального капитала выделяют? Дайте их краткую характеристику.

### Ответ:

Элементы интеллектуального потенциала могут включать:

- Способности физиологические и наследственные характеристики трудовых ресурсов: таланты, профессиональная направленность, определённые физические данные.
- Знания характеристики, приобретённые в процессе развития: эрудиция, профессиональные навыки, знания и умения, уровень интеллектуального развития.
- Возможности, обеспечиваемые средой условия и стимулы развития и реализации интеллектуального потенциала.
- 20 Прочитайте текст и запишите развернутый ответ в свободной форме

### Интеллектуальный продукт: сущность и особенности создания.

### Ответ:

Интеллектуальный продукт — это результат интеллектуальной, мыслительной, духовной деятельности, включающий открытия, изобретения, патенты, научные труды, отчёты, доклады, методики, концепции, проекты, описания технологий, разнообразные литературные, художественные, музыкальные произведения и другие.

Особенности создания интеллектуального продукта:

- Необходим интеллектуальный труд целенаправленная деятельность по превращению интеллектуальных ресурсов человека в необходимые для личного и совместного потребления новые продукты и услуги.
- На начальной стадии создания интеллектуальный продукт «впитывает» в себя чужие идеи, знания, открытия, полученные в разных областях науки.
- Для создания интеллектуального продукта необходим новый уровень мышления.